



Extreme Ignite
– rabaty

TECHNOLOGIE.
ROZWIĄZANIA.
WARTOŚCI.

Agenda

1. Nowy program partnerski Extreme Ignite
2. Zmiany w rabatach
3. Rabat za wzrost
4. Rabat za nowych Klientów





Nowy program partnerski Extreme Ignite



Extreme Ignite

- Extreme Ignite to nazwa nowego programu partnerskiego wprowadzonego w życie przez Extreme Networks 1 lipca 2023 roku (rozpoczęcie nowego roku fiskalnego).
- Nowy program oparty jest o dobrze Partnerom znane zasady i warunki, ale w wielu miejscach został zmieniony, uproszony i dopasowany do aktualnej strategii sprzedażowej i marketingowej Extreme Networks.
- Nowy program Extreme Ignite jest nastawiony na lepsze wspieranie Partnerów i upraszczanie ich doświadczeń z Extreme Networks.



Extreme Ignite

Nowy program partnerski Extreme Ignite ma wspierać Partnerów w realizacji ich celów i w osiągnięciu lepszych wyników sprzedażowych na każdym etapie partnerskiej podróży poprzez:



**Prezentowanie
wartości**



**Prezentacja
wyróżników**



**Uproszczenie
działań
sprzedażowych**



**Przyspieszenie rozwoju
i zwiększenie sprzedaży**

Nowy program partnerski będzie wdrażany w 3 etapach.



Extreme Ignite

Nowy program partnerski będzie wdrażany w 3 etapach.

Uruchomienie nowego programu
Dążenie do prostoty

Lipiec

- Ogłaszanie nowych wymagań i zmian
 - Aktualizacje szkoleń
 - Rebranding Społeczności i nowe badge
 - Rabaty i zachęty
- Nowe materiały marketingowe
- Nowy interfejs portalu dla Partnerów

Koncentracja na wynikach
Poprawa doświadczeń

Wrzesień

- Zmiana wizerunku społeczności
- Rebranding programu PartnerWorks
- Partnerski UI/UX and operacje
 - Automatyizacja
 - Nowe pulpity nawigacyjne
 - Elementy aktywacji w chmurze*
- Programy finansowe

Koncentracja na zróżnicowaniu
Wprowadzenie i wzrost

Styczeń 2024

- Uproszczenie — łatwość prowadzenia biznesu
- Aktualizacje programu
- Rozszerzenie odznak branżowych* i powiązanych programów popytu





Zmiany w rabatach



Zmiany w rabatach

Co się zmienia w rabatach dla Partnerów

Program Partnerski do lipca 2023	Extreme Ignite od lipca 2023
Rabat za wzrost - tylko Partnerzy Diamond dd 1% do 2% od pełnej kwoty przychodów ze sprzedaży produktów (przy osiągnięciu 150% wzrostu)	Rabat za wzrost - Partnerzy Gold i Diamond 0.5%: 10% -19.99%, wzrost rok do roku Gold 1%: 20% - 50%, wzrost rok do roku Gold 1%: 10%-19.99% wzrost rok do roku Diamond 2%: 20%-50% wzrost rok do roku Diamond
Rabat EXPertise - dla wszystkich Partnerów	Rabat EXPertise - zniesiony
Rabat za nowych Klientów - dla wszystkich Partnerów 10% od przychodu ze sprzedaży produktu 4% na roczne jednostki SKU z subskrypcją 2% na wieloletnie jednostki SKU z subskrypcją	Rabat za nowych Klientów - dla wszystkich Partnerów 5% dla wszystkich transakcji pod warunkiem, że sprzedaż została sfinalizowana z maksymalnym sugerowanym upustem sprzedawcy za rejestrację transakcji dla nowych klientów





Rabat za wzrost



Rabat za wzrost - warunki

- Dla Partnerów na poziomie Gold i Diamond.
- Obowiązuje od 1 lipca 2023 do 30 czerwca 2024.
- Aby otrzymać rabat Partner musi spełniać wszystkie wymagania biznesowe i w zakresie szkoleń, dla właściwego poziomu programu partnerskiego na koniec okresu obowiązywania programu.
- Partner musi osiągnąć określony wskaźnik wzrostu sprzedaży, naliczany dla wybranych produktów, subskrypcji i usług (uprawnieni Partnerzy indywidualnie określony docelowy wskaźnik wzrostu sprzedaży mają podany w swoim panelu administracyjnym).
- Nowi klienci, to klienci, którzy nie dokonywali zakupów w Extreme Networks w ciągu ostatnich 3 lat.



Rabat za wzrost

Rabat za wzrost dla **Partnerów Gold**

Wysokość 0.5%: 10% -19.99%, wzrost rok do roku

Wysokość 1%: 20% - 50%, wzrost rok do roku

1. Rabat obowiązuje maksymalnie do wzrostu na poziomie 50% (rok do roku).
2. Wykluczone transakcje: sprzęt demonstracyjny, laboratoryjny, POC, szkoleniowy.
3. Wyniki programu będą oceniane po zamknięciu dwóch kolejnych kwartałów.



Rabat za wzrost

Rabat za wzrost dla **Partnerów Diamond**

Wysokość 1%: 10% -19.99%, wzrost rok do roku

Wysokość 2%: 20% - 50%, wzrost rok do roku

1. Rabat obowiązuje maksymalnie do wzrostu na poziomie 50% (rok do roku).
2. Wykluczone transakcje: sprzęt demonstracyjny, laboratoryjny, POC, szkoleniowy.
3. Wyniki programu będą oceniane po zamknięciu dwóch kolejnych kwartałów.





Rabat za nowych Klientów



Rabat za nowych Klientów - warunki

- Dla Partnerów na poziomie Authorized, Gold i Diamond.
- Obowiązuje od 1 lipca 2023 do 30 czerwca 2024.
- Aby otrzymać rabat Partner musi spełniać wszystkie wymagania biznesowe i w zakresie szkoleń, dla właściwego poziomu programu partnerskiego na koniec okresu obowiązywania programu.
- Nowi klienci, to klienci, którzy nie dokonywali zakupów w Extreme Networks w ciągu ostatnich 3 lat.



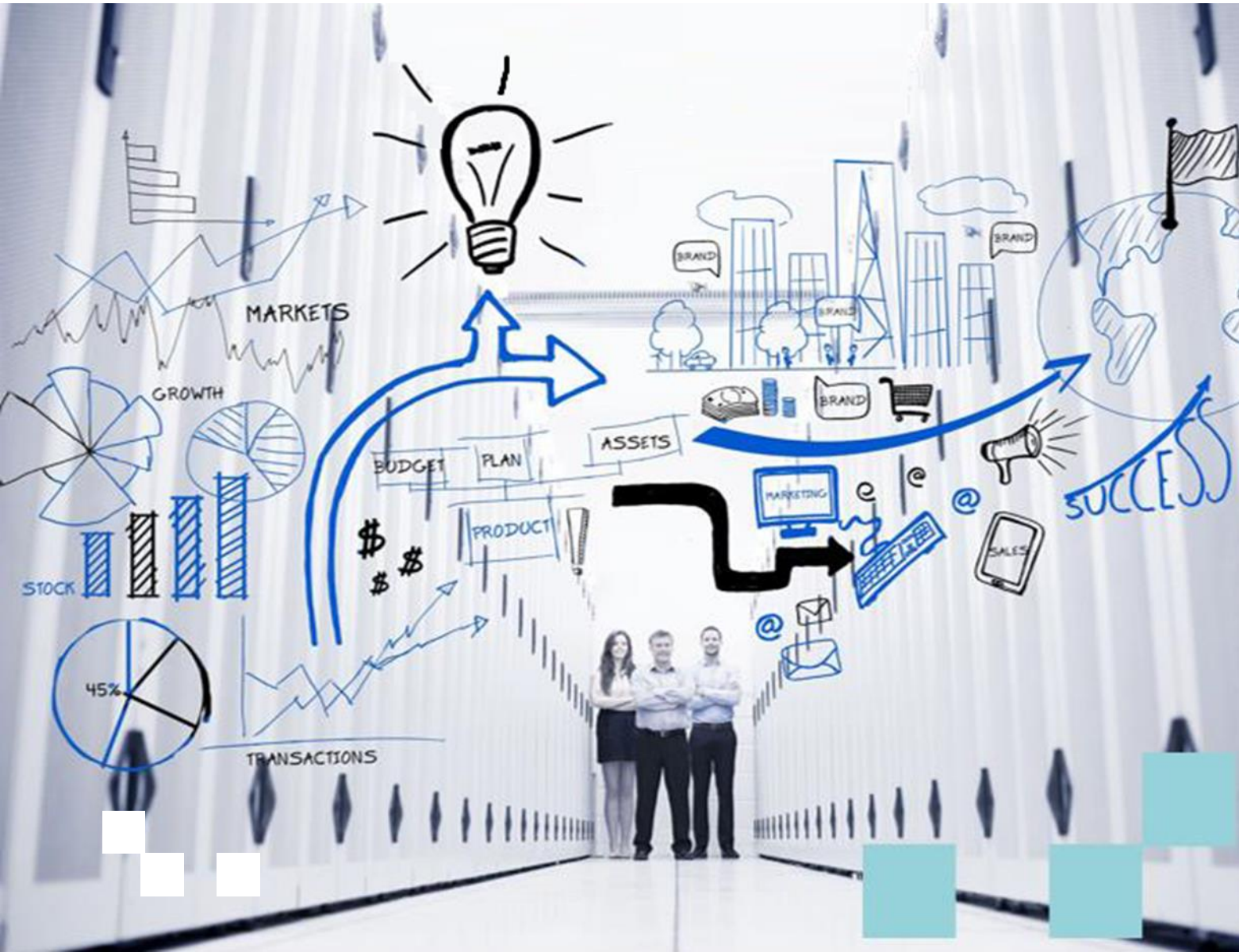
Rabat za nowych Klientów

Rabat za wzrost dla **Partnerów Authorised, Gold i Diamond**

Wysokość 5%

1. Wszystkie transakcje dla nowego Klienta z pierwszych 12 miesięcy.
2. Dostępny dla wszystkich partnerów.
3. Obejmuje produkty, subskrypcje i usługi.
4. Maksymalna wysokość rabatu 50 tys. USD (na okres rozliczeniowy).
5. Nie jest wymagana rejestracja transakcji.
6. Wykluczone transakcje: sprzęt demonstracyjny, laboratoryjny, POC, szkoleniowy.
7. Wyniki programu będą oceniane po zamknięciu dwóch kolejnych kwartałów.





W razie pytań bardzo proszę o kontakt:
magdalena.otlewska@versim.pl

Dziękuję za
uwagę.