



WADY ROZWIĄZAŃ CISCO

Problemy z interoperacyjnością pomiędzy Catalyst a Meraki Cloud

- Ograniczone możliwości monitorowania i zarządzania dotyczące wybranych urządzeń Catalyst
- Przedstawiono pewną wizję, ale bez określenia wyraźnej mapy drogowej czy ram czasowych jej realizacji

Skomplikowane licencjonowanie

- Do zarządzania licencjami często niezbędne są dedykowane zasoby kadrowe po stronie klienta
- Wiele poziomów i wersji licencji, utrudnia klientom podjęcie decyzji zakupowych

Ukryte i niespodziewane koszty

- Częste podwyżki cen w przypadku odnawiania licencji
- Wysokie koszty usług posprzedażowych

Problemy związane z Fabric

- Trudne do wdrożenia, obsługi i zarządzania
- Oparte na IP fabric nie jest opracowane z myślą o środowiskach kampusowych

CISCO BATTLECARD



Klienci są niezadowoleni z powodu braku interoperacyjności pomiędzy urządzeniami Catalyst i rozwiązaniami Meraki

POZYCJONOWANIE CISCO

- **Catalyst nie współpracuje dobrze z dashboardem Meraki.** Konkurencyjne i niewspółpracujące ze sobą linie produktów dezorientują klientów. Oddzielne zespoły sprzedaży często konkurują ze sobą w ramach tych samych projektów.
- **Wysoki poziom skomplikowania.** Prowadzi to często do przepłacania za produkty i potrzeby stosowania dedykowanego specjalisty ds. licencji. Złożone licencjonowanie DNA nie jest dopasowane do licencji Meraki Cloud.
- **Złożone rozwiązanie dla kampusowych sieci fabric** jest trudne w obsłudze i nie jest szeroko stosowane.
- **Ewoluująca strategia i oferta rozwiązań** sprawia, że klienci są niepewni co do wybranego kierunku rozwoju i wahają się z inwestowaniem w posiadane produkty. Procesy przejść są wolne i nigdy nie są do końca zintegrowane, co zwiększa ryzyka inwestycyjne po stronie klienta oraz luki techniczne.
- **Ukryte koszty dodatkowe.** Wysokie koszty usług posprzedażowych oraz kosztowne wymagania dotyczące usług profesjonalnych związanych z utrzymaniem sieci.

PRZEWAGA EXTREME

- **Jedna sieć, jedna chmura, jedno Extreme.** W pełni zintegrowana i uniwersalna oferta produktów zarządzana z poziomu jednej chmury – jest to jedyne tego typu rozwiązanie na rynku.
- **Prostota operacyjna.** Licencjonowanie, w 100% własny dział wsparcia. Oferujemy uproszczoną strategię licencji, które są zrozumiałe i mogą być przenoszone.
- **Elastyczność rozwiązania.** Całościowe i natywnie bezpieczne rozwiązania fabric oraz sprawdzone mechanizmy ochrony danych, zapewniają dodatkowy poziom bezpieczeństwa w sieciach przewodowych i bezprzewodowych.
- **Ochrona inwestycji.** Uniwersalne platformy sprzętowe, upraszczające prace IT i ułatwiające planowanie rozwoju sieci. Bezpieczeństwo jest natywną cechą fabric Extreme.
- **Łatwa współpraca biznesowa.** Jeden zespół ds. sprzedaży wszystkich produktów, w zestawieniu z konkurującymi ze sobą zespołami ds. Meraki i Catalyst. Krótszy i mniej skomplikowany proces zakupu.

PYTANIA SONDUJĄCE

- Czy brak współpracy pomiędzy Catalyst i Meraki Cloud stanowi dla Państwa istotny problem?
- Czy w swoim środowisku sieciowym wykorzystujecie produkty innych dostawców? W jaki sposób zrealizujecie ich interoperacyjność?
- W przypadku sieci bezprzewodowych, jak istotna jest elastyczność sposobu zarządzania – chmura, lokalnie, hybrydowo?
- Czy możliwe jest zarządzanie siecią z poziomu jednego interfejsu? Z chmury?
- Czy koszty obsługi sieci przekraczają budżet?
- Ile będzie Państwa kosztować wdrożenie i utrzymanie rozwiązania Cisco?
- Czy rozumieją Państwo proponowaną umowę licencyjną Cisco?
- Czy mają Państwo świadomość kosztów związanych z odnowieniem usług i licencji?